

Cătălin- Cedric Ghigea

- Curriculum Vitae



Cuprins

- Informații personale
- Experiență
- Educație
- Aptitudini și competențe
- Diverse

Informații personale

- Data nașterii: 8 decembrie 1975 (47 de ani)
- Adresă: România
- Telefon: +40 742 109 235
- Email: catalin@ghigea.com

Oldtimer Studio Restaurari SRL

www.oldtimer.ro

- Între 2012 - prezent
- Poziția: Proprietar și director general

Experiență - Oldtimer Studio Restaurari SRL

- A achiziționat o companie care se ocupă cu restaurarea mașinilor clasice; restaurarea cuprinde toate elementele, inclusiv tapițeria, mecanica, instalația electrică, vopseaua, caroseria și aşa mai departe.
- A transformat compania prin implementarea tuturor proceselor de management necesare;
- A condus compania să devină cea mai mare și mai recunoscută companie de restaurare din România;
- A crescut echipa la aproximativ 100 de angajați și a internalizat toate activitățile necesare pentru restaurarea mașinilor clasice;
- A obținut recunoașterea internațională a produselor sale (Fifth Gear, VOX Automobil, Petrolicious, Auto Motor und Sport, Retromobil, Federația Internațională pentru Vehicule Clasice și alte organizații relevante);
- A introdus metodologia LEAN;
- A transformat compania dintr-o entitate în dificultate într-o entitate sustenabilă și un punct de referință pentru activitatea sa pe piața românească;
- și-a extins baza de clienți având (în 2021) 3/4 din clienți din țări din afara României.

Airbus Defense and Security

- Între 2005 - 2012
- Titlu: Vicepreședinte al Airbus Defense & Security Germania
- Poziția: CEO - Airbus DS România
- Poziția: CEO Airbus DS CEE (din 2009)

Experiență - Airbus Defense and Security

Gestionarea unei echipe directe de 250 de persoane și a unei echipe indirecte de 1 500 de persoane pentru a implementa proiecte (supraveghere mobilă și fixă, proiectare și implementare a controlului accesului, proiectare și implementare a infrastructurii de comunicații mobile și fixe securizate, dezvoltare de software) în valoare de peste 500 de milioane de euro;

Dezvoltarea afacerii și urmărirea cu succes a altor oportunități în țările din regiunea ECE, America de Sud și Orientul Mijlociu..;

Depășirea constantă a obiectivelor anuale de venituri și EBIT, cu venituri medii de 150 de milioane de euro pe an;

Implementarea proceselor de gestionare a afacerilor în ceea ce privește achizițiile, ingineria sistemelor, managementul proiectelor, producția, asigurarea calității, finanțele și raportarea, resursele umane;

A condus compania de la o pierdere de peste 30 de milioane de euro la o rentabilitate de 10% din EBIT într-un interval de 2 ani;

Experiență - Airbus Defense and Security

A condus compania către certificări de calitate (ISO, CMMI)

A contribuit la punerea în aplicare a metodei Earned Value în întreaga unitate de afaceri;

A condus certificarea PMP a managerilor de proiect din cadrul companiei

A condus crearea unui instrument de bune practici pentru integrarea sistemelor mari;

Membru al Consiliului de administrație al diviziei și al Airbus Defence TOP 200;

Membru al Consiliului de excelенță în managementul proiectelor Airbus.

Midocar Consulting SRL

- Între 2003 și 2005
- Poziția: Proprietar și director general

Experiență - Midocar Consulting SRL

- A inițiat activitatea de consultanță a Midocar Consulting SRL și a cabinetului de avocatură asociat;
- A creat o echipă de 25 de avocați, consultanți fiscali, contabili, traducători și experți în managementul de proiect;
- Printre clienții Midocar Consulting SRL s-au numărat Heinemann, Ikea, HP, Fujitsu, Novartis Pharma, UPS, Phillips, Airbus, Agenția Română pentru Administrarea Proprietăților Statului și aşa mai departe.

Ernst & Young România & Moldova

- Între 2002 și 2003
- Poziția: Legal Manager

Experiență - Ernst & Young România & Moldova

- A inițiat practica de avocatură Ernst & Young în Chișinău, Moldova;
- A creat o echipă de 15 avocați și consultanți fiscale;
- A participat la privatizarea companiilor de stat din Moldova;
- A asistat clienții în participarea la mai multe procese de achiziții publice din România, proiecte în valoare de 100 de milioane de euro;
- A participat la privatizarea Companiei Naționale de Tutun din România;
- A asistat cu succes o serie de clienți mari în procese de mai multe milioane de euro.

Ernst & Young Olanda

- Între 2001 și 2002
- Poziția: Manager al biroului pentru Europa de Est

Experiență - Ernst & Young România & Moldova

- A participat la restructurarea globală a Compaq, care a avut loc înainte de achiziționarea acesteia de către HP;
- A participat la mai multe IPO-uri de succes;
- A participat la proiectul de creare a unui sistem de comunicare transfrontalieră a Eurotunelului;
- A fost responsabil de o echipă de 5 avocați care au gestionat proiectele Ernst & Young Holland în Europa de Est împreună cu birourile locale.

Ernst & Young România

- Între 1997 și 2001.
- Poziția: Manager al practicii juridice

Experiență - Ernst & Young România & Moldova

- A contribuit la crearea practicii juridice în cadrul Ernst & Young România;
- A creat și a participat la conducerea unei echipe de 10 avocați;
- A asistat companii multinaționale să inițieze și să desfășoare afaceri în România;
- A inițiat procesul de stabilire a unor structuri eficiente din punct de vedere fiscal pentru investiții în România;
- Participarea la mai multe procese de privatizare de stat la nivel înalt;
- A crescut veniturile Departamentului juridic la 2 milioane de euro pe an;
- Lista de clienți includea mari companii multinaționale din Germania, Franța, Olanda, Italia, Belgia, Suedia, Rusia, SUA, Austria și aşa mai departe.

Educație

- Formare PMP (2010)
- Extinderea trainingului de leadership pentru TOP 5 vicepreședinți ai Airbus Defence (2010 - 2011)
- Formare pentru a lucra într-o companie multiculturală (2010)
- Managementul risurilor și oportunităților II (2008)
- BEST - Managementul competențelor transversale (2007)
- Managementul risurilor și oportunităților I (2006)
- Membru titular al Baroului București (din 2000)
- Licențiat în Drept (Universitatea din București - 1999)
- Diplomă în domeniul informaticii și al dezvoltării de software. (Liceul Tudor Vianu - București - 1994)

Aptitudini și competențe

- Motivator eficient al echipei
- Abilități solide de dezvoltare a afacerilor;
- Foarte bună cunoștere a limbii engleze;
- Cunoștințe medii de limba franceză;
- Abordare logică solidă pentru rezolvarea problemelor;
- Abilități organizatorice excelente;
- Cunoștințe aprofundate despre procesele și dinamica companiilor multinaționale;
- Abilități manageriale dovedite;
- Cunoșterea aprofundată a instrumentelor de management de proiect (EPM, ARM, EVM).

Diverse

- Membru al CEO Club Europe (România) din 2013
- Diverse funcții de conducere în Retromobil și FRAS (Federația Română de Automobilism Sportiv)
- Alte interese: psihologie, Formula 1, alergător de semimaraton, comentator sportiv la Eurosport Romania și Sport Extra